

Calendario mensual
de capacitación

FEB

Contenido del curso

CURSO	CONTENIDO	DURACIÓN
Liderazgo Manager	Desarrollarás gestión eficiente de recursos, tiempo y talento alineado.	10:00AM-1:00 PM
Liderazgo Messenger	Aprenderás a comunicar con claridad, inspirar y representar valores.	3:00PM-6:00 PM
Liderazgo Mentor	Aprender a construir relaciones de confianza, y promover desarrollo de equipo.	10:00 AM-1:00 PM
Negociación Profesional	Fortalece habilidades de negociación efectiva y resolución de conflictos.	10:00 AM-1:00 PM
Ventas JR	Aprende técnicas de negociación, manejo de objeciones, cierre de ventas, ley antilavado y las nuevas tecnologías automotrices	9:00 AM-2:00PM

A quién va dirigido

-  Escuela de líderes
-  Asesores
-  Operativos
-  Administrativos
-  Marketing
-  General

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado
2	3	4 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	5 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	6 Ventas Jr.	7
9	10	11 LIDERAZGO: Manager y Messenger MAZDA ACUEDUCTO	12 VENTAS JR MAZDA PLASENCIA LIDERAZGO: Mentor MAZDA ACUEDUCTO	13 VENTAS JR MAZDA PLASENCIA	14
16 Negociación Profesional MAZDA PLASENCIA	17	18 OBLIGATORIO Haber tomado Liderazgo I	19 INDUCCIÓN MAZDA PLASENCIA	20	21
23	24	25	26	27	28



LIDERAZGO: Manager y Messenger

- Desarrollarás gestión eficiente de recursos, tiempo y talento alineado.
- Aprenderás a comunicar con claridad, inspirar y representar valores.

Miércoles 11 de febrero

Impartido por:

Rafael Benitez
Director de Marca Stellantis

..... 10:00 am - 1:00 pm

📍 MAZDA ACUEDUCTO

Daniel Aceves
Director Talento y
Cultura

..... 3:00 pm - 6:00 pm

ESCUELA DE LÍDERES

¡INSCRIBETE!



¡INSCRIBETE!



Liderazgo Mentor

- Aprender a construir relaciones de confianza, y promover desarrollo de equipo.

Jueves 12 de febrero

📍 **MAZDA ACUEDUCTO**

Impartido por:

Carlos Nava
Gerente Jurídico

10:00 am - 1:00 pm

ESCUELA DE LÍDERES

¡INSCRIBETE!



NEGOCIACIÓN PROFESIONAL

➔ Fortalece habilidades de negociación efectiva y resolución de conflictos.

Impartido por:

Fernando Mora

Director de Marca | GWM-Changan

**Lunes 16
de febrero**

HORARIO: 10am a 1pm

MAZDA PLASENCIA

¡INSCRIBETE!



Exclusivo vendedores,
asesores de servicio y hostess



VENTAS JR

¡Aprende técnicas para negociar, manejar objeciones, realizar cierre de ventas y conocer sobre cuestiones legales y las nuevas tecnologías automotrices!

Exclusivo para **Vendedores**,
Asesores **de servicio** y **Hostess**.

Jueves 12 y Viernes 13 de enero

Ambos
días

9:00 am -
2:00 pm

Impartido por:

Luz Elena Barajas (G.G Changan)
Ricardo Mariscal (Ejecutivo de ventas)
Carlos Garcés (G. Postventa Changan)
Carlos Nava (Abogado)

MAZDA PLASENCIA

Av. Mariano Otero 405, Jardines
del Sol, 45050 Zapopan, Jal.